

株式会社立業社



あなたの力でお客様のオフィス環境をサポートし、共に成長していきましょう。

立業社はデジタル印刷やスキャニング、オフィス機器の販売・メンテナンスを通じてお客様の業務効率化を支援しています。提案営業職は、お客様（法人）へ快適なオフィス環境を提案し、働き方改革のお手伝いをお客様と一緒に取り組むお仕事です。取扱商品はオフィス用コピー機、ネットワーク構築、オフィス家具など多岐にわたり、最近ではDXやセキュリティ商材の取引が増えており、時代に即した提案営業活動を行っています。



＼ここがポイント／

- 営業未経験でも手厚い教育とフォロー体制でバックアップします！
- 年間休日約120日
- 残業月平均5時間
- 花見や社員旅行など多彩な会社行事

こんな方におすすめ！

- ✓ 聞き上手である
- ✓ 相手を理解できる
- ✓ 顧客ニーズがつかめる
- ✓ チャレンジ精神がある
- ✓ 柔軟性があり、臨機応変に折衝ができる
- ✓ 人と良好な関係を築くことができる

採用情報

募集職種 提案営業職

就業場所 高岡市野村1797

給 与 200,000円～250,000円

企業情報

代表者：代表取締役社長 山本 正純
 本社所在地：富山市黒崎125
 本社以外の事業所：高岡営業所、高岡支店
 TEL：076-423-1234 HP：<https://www.rgsg.jp/>
 事業内容：コピー、データ入出力、OA機器の販売・保守等

従業員数：48名
 平均年齢：43歳
 年間休日：119日
 月平均残業時間：5時間/月
 年平均有休取得日数：18.7日/年



企業ホームページ

企業からの
メッセージ

立業社では熱意や人柄重視の採用を行っており、経験や知識の有無は問いません。WEBやメーカー主催研修など一から業界の知識が学べ、安心して働ける環境を整えております。入社後はメーカーでの商品及び営業教育研修を行い、その後上司や先輩との同行活動を経て、提案営業活動を行います。今年で創業78年を迎え、現在は100年企業を目指してグループ全体で日々技術研鑽しています。100年企業への道をあなたのビジョンで彩りませんか？（総務経理部 採用担当）